

		Art. 7 de la Ley Orgánica de Transparencia y Acceso a la Información Literal a4) Las metas y objetivos de las unidades administrativas de conformidad d					
No.	Descripción de la	Objetivo de la unidad	Indicador	Meta			
	unidad	PROCESOS GOBERNANTES / NIVEL DIRECTIVO		cuantificable			
N/A PROCESOS DESCONCENTRADOS							
N/A PROCESOS AGREGADORES DE VALOR / NIVEL OPERATIVO							
1	Gerencia de Poryectos	OE1: Incrementar la capacidad de ingenieria, producción, manejo de proyectos y portafolios, gestión de las estrategia, desarrollo e innovación	Capacidad de ingeniería propia	23%			
2	Gerencia de Poryectos	OE1: Incrementar la capacidad de ingenieria, producción, manejo de proyectos y portafolios, gestión de las estrategia, desarrollo e innovación	Capacidad de manejo de portafolios	40%			
3	Operaciones Personal	OE1: Incrementar la capacidad de ingenieria, producción, manejo de proyectos y portafolios, gestión de las estrategia, desarrollo e innovación	Capacidad de producción	86%			
4	Gerencia de Poryectos	OE1: Incrementar la capacidad de ingenieria, producción, manejo de proyectos y portafolios, gestión de las estrategia, desarrollo e innovación	Capacidad de gestión de la estrategia empresarial	50%			
5	Gerencia de Poryectos	OE1: Incrementar la capacidad de ingenieria, producción, manejo de proyectos y portafolios, gestión de las estrategia, desarrollo e innovación	Capacidad de IDi	0%			
6	Operaciones Proyectos Personal	OE2: Incrementar la efectividad y sustentabilidad de la capacidad instalada y los procesos	Productividad por capacidad nstalada y optimización de procesos	3%			
7	TODAS LA UNIDDES	OE2: Incrementar la efectividad y sustentabilidad de la capacidad instalada y los procesos	Mejora de la gestión sustentable	9%			
8	Gerencia de Poryectos	OE3: Incrementar la cobertura y diferenciación en la oferta	Participación en proyectos de Defensa	100%			
9	Gerencia de Poryectos Comercial	OE3: Incrementar la cobertura y diferenciación en la oferta	Venta internacional de Construcción naval	0%			
10	Gerencia de Poryectos	OE3: Incrementar la cobertura y diferenciación en la oferta	Base de clientes del Servicio de Geolocalización ORIÓN	1700			
11	Gerencia de Poryectos	OE3: Incrementar la cobertura y diferenciación en la oferta	Participación en SolucionesPortuarias	100%			
12	Gerencia de Poryectos	OE3: Incrementar la cobertura y diferenciación en la oferta	Participación en Soluciones Costa Afuera	100%			
13	Gerencia Comercial	OE4: Maximizar la satisfacción del Cliente	Satisfacción del cliente en Construcción Naval	95,00%			
14	Gerencia Comercial	OE4: Maximizar la satisfacción del Cliente	Satisfacción del cliente en Carenamiento Naval	95,00%			
15	Gerencia Comercial	OE4: Maximizar la satisfacción del Cliente	Satisfacción del cliente en SolucionesElectrónicas	95,00%			
16	Gerencia Comercial	OE4: Maximizar la satisfacción del Cliente	Satisfacción del cliente en Repotenciación Naval	90,00%			
17	Gerencia Comercial	OE4: Maximizar la satisfacción del Cliente	Satisfacción del cliente en Soluciones Portuarias, Costa Afuera e Industriales	90,00%			



Art. 7 de la Ley Orgánica de Transparencia y Acceso a la Información Pública - LOTAIP Literal a4) Las metas y objetivos de las unidades administrativas de conformidad con sus programas operativos							
No.	Descripción de la unidad	Objetivo de la unidad	Indicador	Meta cuantificable			
18	Gerencia de Poryectos	OE6: Maximizar los resultados en las líneas de negocio según los estándares de la indutria	Margen Operativo por Actividad de Negocio para Defensa	4%			
19	Gerencia de Poryectos	OE6: Maximizar los resultados en las líneas de negocio según los estándares de la indutria	Margen Operativo por Carenamiento Naval	6%			
20	Gerencia de Poryectos	OE6: Maximizar los resultados en las líneas de negocio según los estándares de la indutria	Margen Operativo por Soluciones Electrónicas para el Sector Comercial	4%			
21	Gerencia de Poryectos	OE6: Maximizar los resultados en las líneas de negocio según los estándares de la indutria	Margen Operativo por Soluciones Portuarias	4%			
22	Gerencia de Poryectos	OE6: Maximizar los resultados en las líneas de negocio según los estándares de la indutria	Margen Operativo por Soluciones Costa Afuera	4%			
NIVEL DE APOYO / ASESORÍA							
LINIK DAD	4 DECCADO 4D EL DED	N/A		DEBORTE ORD			
LINK PARA DESCARGAR EL REPORTE DE GOBIERNO POR RESULTADOS (GPR)			T	REPORTE GPR			
FECHA ACTUALIZACIÓN DE LA INFORMACIÓN:			31/12/2018				
PERIODICIDAD DE ACTUALIZACIÓN DE LA INFORMACIÓN:			MENSUAL/BIMESTRAL/TRIMESTRAL/CUATRIMESTRAL/SEMESTRAL/ANUAL				
UNIDAD P	OSEEDORA DE LA INFO	RMACION - LITERAL a):	Dirección de Estrategia				
RESPONS	ABLE DE LA UNIDAD PO	Ing. Joshué León					
CORREO ELECTRÓNICO DEL O LA RESPONSABLE DE LA UNIDAD POSEEDORA DE LA INFORMACIÓN:							
NÚMERO	TELEFÓNICO DEL O LA	RESPONSABLE DE LA UNIDAD POSEEDORA DE LA INFORMACIÓN:	(593 4) 259 4560 EXTENSIÓN 2010				